

尼崎商工会議所 主催

アジア販路拡大セミナーのご案内

参加費：各回 1,000円

国内市場が縮小するなか、新たなマーケットを獲得しようと、企業の海外進出が加速しています。なかでも、急速な成長を続けるアジアはこれからの日本企業にとって絶好のマーケットであり、魅力的であることに間違いありません。今回はベトナムをはじめ、アジア各国への企業進出支援、工業団地進出支援などを手がけるブレインワークスが講師を務め、現地の生の情報をお届けするセミナーを開催します。

第1回 2013年11月11日(月) 13:30~16:30 参加費：1,000円

『中小企業の東南アジアでの販路拡大戦略』
～だから中小企業のアジアビジネスは失敗する～

第2回 2013年12月6日(金) 13:30~16:30 参加費：1,000円

『アジア人材活用のススメ』
～アジアにエースを送り込め！中小企業の本音から～

第3回 2014年2月13日(木) 13:30~16:30 参加費：1,000円

『アジア進出の現場から』
～中小企業の行うべき進出の具体的ステップと製造業の東南アジア進出の事例～

講師

株式会社ブレインワークス
代表取締役 近藤 昇



1962年徳島県生まれ。
ブレインワークスグループCEO。
神戸大学工学部建築学科卒業。一級建築士、
特種情報処理技術者の資格を有する。
企業の総合支援事業を核に、人材育成支援、セキュ
リティ支援、ITアウトソーシング支援、ブラン
ディング支援などのサービスを提供。
またアジア・メコンエリアにおける日系企業、
ローカル企業へも同様のサービスを提供し、自ら
現場での研修・指導を行う。
徹底した現場主義スタイルにより、自立型社員・
企業の育成、事業承継・拡大など、課題解決に尽力、
数多くの企業の経営革新に貢献している。
またベトナムでの経営者向け講演・研修活動も
精力的に行っており、現地のビジネス状況を熟知
しているお助けマンならではの語り口が好評を
博している。
最新刊：「だから中小企業のアジアビジネスは
失敗する（カナリア書房）」

セミナー申込方法

下記項目をEメールにてご送付頂くか、本紙に必要項目を
ご記入の上、FAXにて送付下さい。
(名刺を添えて頂いても結構です)

Email: seminar@amacci.or.jp
FAX: 06-6413-1156

名刺がない方は下記にご記入下さい。(★印は必須項目です)

★ 参加日程	<input type="checkbox"/> 11/11(月)	<input type="checkbox"/> 12/6(金)	<input type="checkbox"/> 2/13(木)
★ 貴社名			
部署			
★ お名前			
★ TEL			
★ E-mail			